

## FAST START PROGRAMMA

# 7 DAGEN RICHTING SNEL SUCCES

Maak vanaf dag één een succes van uw bedrijf met onze eenvoudige en gestroomlijnde formule: **Love, Share, Lead.**

### LIEFHEBBEN



Heb je producten lief. Ruil de producten die je normaal gebruikt in voor de producten van Sunrider® waar je dol op bent. Bestel je producten nu meteen op [Shop.Sunrider.com](http://Shop.Sunrider.com)

### DELEN



Deel je verhaal en onze producten. Gebruik de op [www.sunrider.com/why](http://www.sunrider.com/why) beschikbare marketinginstrumenten om Sunrider te introduceren bij je potentiële klanten.

### LEIDING GEVEN



Geef leiding aan anderen. Succes begint bij de aanmelding. Krijg ondersteuning van een mentor. Word een mentor. Help je nieuwe IBO's op weg, direct vanaf dag één.

Sponsor nieuwe IBO's, leer ze hoe ze moeten **Liefhebben, Delen, Leiding geven**, en **ontvang een 5% Fast Start Bonus** op hun persoonlijke verkoop gedurende de **eerste 3 maanden!**

## Van instructie naar doorbaak in 5 EENVOUDIGE STAPPEN

### STAP 1: STEL DOELEN / DAG 1

Wat is jouw doel?

Persoonlijke doelen: \_\_\_\_\_

Verkoopdoelen: € \_\_\_\_\_ in zes maanden. € \_\_\_\_\_ in 1-2 jaar. € \_\_\_\_\_ in 3-5 jaar.

Tijddoelen: \_\_\_\_\_ uur per week werken aan mijn doelen.

Wat is jouw droom: \_\_\_\_\_

Geef aan "Waarom" \_\_\_\_\_

►► **Onthoud:** Het is niet alleen om dat u wilt slagen, het gaat er ook om hoe hard je er voor wilt werken.

### STAP 2: LEER DE BASISCONCEPTEN / DAG 1

- Ga naar [www.Sunrider.com/Why](http://www.Sunrider.com/Why) om:
  - Bekijk de video "Waarom Sunrider?" evenals andere video's van het bedrijf.
  - Download de flyer "Fast Start-programma: Basisconcepten Belongingsplan" en kom meer te weten over hoe je direct bonussen kunt verdienen.
- Blijf leren en trainen met de door ons aangeboden tools. Door je aan te melden bij het Business Center op [business.sunrider.com](http://business.sunrider.com) krijg je toegang tot deze tools.
- Neem deel aan het wekelijkse Sunrider IBO-webinar. Meld je aan bij het Business Center en bekijk je e-mails om alle data te bekijken.

### STAP 3: MAAK EEN LIJST / DAG 1

Bouw leiderschap op. Stel een team samen. Wie zijn de 25 mensen waar je het liefst mee zou werken? Denk aan mensen die doelgericht zijn, leuk zijn om mee te werken en beschikken over een ondernemersgeest.

- |          |           |           |           |           |
|----------|-----------|-----------|-----------|-----------|
| 1. _____ | 6. _____  | 11. _____ | 16. _____ | 21. _____ |
| 2. _____ | 7. _____  | 12. _____ | 17. _____ | 22. _____ |
| 3. _____ | 8. _____  | 13. _____ | 18. _____ | 23. _____ |
| 4. _____ | 9. _____  | 14. _____ | 19. _____ | 24. _____ |
| 5. _____ | 10. _____ | 15. _____ | 20. _____ | 25. _____ |

►► **Onthoud:** Werk samen je upline of een teamlid. Organiseer een Shake & Tea Party of organiseer een feest. Neem contact op met 25 personen. Het doel is om elke dag ten minste 5 mensen te bereiken en Sunrider onder de aandacht te brengen.

# MAAK GEBRUIK VAN SOCIALE MEDIA: LIKE. PLAATS COMMENTAAR. DEEL.

Met sociale media kun je het meeste uit je beschikbare tijd halen en vergroot je je effectiviteit en productiviteit.

- Begin met het posten van je routines, recepten en verhalen op sociale media.
- Volg de Sunrider's Facebook-pagina, Instagram, YouTube-kanaal en Twitter.
- Laat aan je potentiële klanten zien dat er een ondersteuningssysteem is en een team dat klaar staat om je te helpen.

## VOLG SUNRIDER OP:

Facebook: [www.facebook.com/sunrider.eu](http://www.facebook.com/sunrider.eu)

Twitter: [www.twitter.com/sunridereurope](http://www.twitter.com/sunridereurope)

Instagram: [www.instagram.com/sunrider.eu](http://www.instagram.com/sunrider.eu)

Youtube: [www.youtube.com/sunriderintl](http://www.youtube.com/sunriderintl)



## STAP 4: DEEL EN GEEF LEIDING / DAGEN 2-6

Transformeer de lijst van 25 personen in IBO's en klanten.

### Volg simpelweg de stappen 1, 2 en 3

**1: Deel de tools** (bijv. [www.sunrider.com/why](http://www.sunrider.com/why)) via sms, chat of e-mail om interesse op te wekken.

**2. Doe een follow-up** van de prospects door ze uit te nodigen voor een presentatie via een telefoongesprek, een persoonlijk gesprek of sociale media.

**3. Presenteer** tijdens een feestje thuis, virtuele ontmoeting, conferentiegesprek of tafelgesprek.

### 1. LAAT MENSEN ZIEN WAT DE TOOLS ZIJN

Gespreksvoorbeeld:

"Hoi \_\_\_\_\_, ik waardeer jouw mening altijd erg. Ik ben betrokken bij iets wat mogelijk heel interessant is voor jou. Kan ik je een video opsturen om te bekijken?"

Verstuur deze video per e-mail, chat of sms: [www.sunrider.com/why](http://www.sunrider.com/why)

Vraag aan ze "Wanneer ga je het bekijken?"  
Doe een dienovereenkomstige follow-up.

### 2. FOLLOW UP

Uitnodigen (Shake & Tea Party\*, bijeenkomst over zakelijke mogelijkheden\*, virtuele ontmoeting, organiseer ontmoeting of conferentiegesprek)

- Creëer een gevoel van urgentie.
- Probeer niet direct "te vertellen en te verkopen".
- Het doel van de follow-up is om verder te gaan met de uitleg tijdens het evenement.

\* Meld je aan op het Business Center en klik op Ontmoetingen en evenementen voor meer informatie

over dit evenement/deze ontmoeting.

Gespreksvoorbeeld follow-up:

"Wat vond je leuk aan de video? Het lijkt erop dat je op zoek bent naar meer informatie".

(Nodig ze nu uit voor een evenement, Shake & Tea Party, persoonlijke ontmoeting, een conferentiegesprek of een webinar.)

### 3. PRESENTEREN

Zorg ervoor dat de upline-collega's of teamleden aanwezig voor ondersteuning, geloofwaardigheid en het vergroten van het bereik. Dit laat aan de prospect zien dat er een ondersteuningsteam is en dat "Ik dit ook kan doen."

Houd je simpel en optimistisch

**Gebruik de presentatie Mogelijkheden die je kunt vinden op [business.sunrider.com](http://business.sunrider.com)**

**Praat over deze belangrijke onderwerpen tijdens je presentatie:**

- **De droom.** Leer de dromen van mensen kennen door deze drie vragen te stellen:

1. Vind je het leuk wat je nu doet?
2. Is er iets wat je zou willen doen of ergens waar je naartoe zou willen gaan?
3. Heb je een manier om je dromen te bereiken? Deze vraag is een uitnodiging voor jou om je bedrijf te delen. Als er geen droom is, kun je de producten delen en zo van deze persoon een klant maken.

- **Het Team.** Laat je prospect weten dat je team klaarstaat om hen te ondersteunen:

- "Je gaat voor een eigen bedrijf, maar je staat niet alleen."
- Laat zien dat er veel ondersteuning is door jouw team en Sunrider.

- **Het bedrijf en de producten.** Vertel aan mensen waarom jij kiest voor Sunrider:

- Vertel over de geschiedenis van Sunrider
- Sunrider is financieel onafhankelijke en een familiebedrijf
- Deel je getuigenissen
- Bied voorbeelden van producten aan

- **The Compensatie Plan.** Houd het zo simpel mogelijk:

- Gebruik het Fast Start Programma Compensatie Plan Basics handout
- Gebruik voorbeelden over hoe het werkt
- Vertel over het vergroten van je bereik

- **Terug naar de droom.** Remind people of the reasons why they want to change their lives.

- Focus on providing solutions to people's needs.
- Ask them what additional information they need to decide to move forward.
- Het is niet nodig veel gedetailleerde informatie te geven; je wilt ze niet overweldigen.

► **Onthoud:** Ontdek ieders persoonlijke verhaal. Kom achter hun 'waarom' en hun dromen. Vraag naar hun behoeften en verkoopdoelen. Luister goed.

## STAP 5: BLIJF BOUWEN / DAG 7 EN VERDER...

Controleer je score. Heb je alle stappen doorlopen? Vergeet niet aan je sponsor of aan het speciale Sunrider-personeel te vragen om ondersteuning. Blijf liefhebben, delen en leiding geven. Elke dag. Stel doelen voor het aantal mensen bij wie je Sunrider wilt introduceren:

week 1 \_\_\_\_\_ week 2 \_\_\_\_\_ week 3 \_\_\_\_\_ week 4 \_\_\_\_\_

Word een Star Elite. \_\_\_\_\_  
maand / dag / jaar

Help others become Star Elite. \_\_\_\_\_  
maand / dag / jaar

**€90 STAR ELITE ADVANCEMENT BONUS:** Klim op tot Star Elite, of als je al Star Elite bent, sponsor iemand anders die opklimt naar Star Elite in de eerste 3 maanden nadat ze bij ons zijn gekomen en ontvang een bonus van €90.

► **Onthoud:** Kom bijeen met je sponsor en Sunrider te introduceren en presenteren.

Kom meer te weten over het Oneindig Compensatieplan door je Business Center te bezoeken op [business.sunrider.com](http://business.sunrider.com)

## INFORMATIE OM OP TE SLAAN:

Contactgegevens upline:

\_\_\_\_\_

Contactgegevens sponsor:

\_\_\_\_\_

Sunrider ID#

\_\_\_\_\_

Sunrider.com aanmelding wachtwoord:

\_\_\_\_\_

IBO Klantenservice: M-V, 9:00-17.00 GMT 0044  
(0)20 7121 9362, [info@sunrider.co.uk](mailto:info@sunrider.co.uk)